



В минувшем, 2003 году, компания РОСНО развивалась стабильно и динамично.

Мы справились с задачами, поставленными акционерами. Основные показатели бизнес-плана, утвержденного акционерами, были перевыполнены.

Особенно позитивным моментом для акционеров является тот факт, что РОСНО впервые с 2001 года удалось добиться положительного значения экономической добавленной стоимости (EVA).

В начале прошлого года акционеры приняли стратегическое решение о принципах участия компании в центральном событии на страховом рынке России – обязательном страховании гражданской ответственности владельцев автотранспортных средств. Первые результаты работы РОСНО по этому направлению в 2003 году позволяют сделать вывод о правильности одобренной «нишевой» стратегии – сместить акцент с погони за количественными показателями в пользу повышения качества андеррайтинга. К концу 2003 года стало ясно, что компания находится в числе лидеров по уровню прибыльности в этом виде страхования.

Стратегия развития компании полностью поддержана акционерами – АФК «Система» и Allianz AG. В 2003 году акционерами компании было принято важное для РОСНО решение об увеличении уставного капитала более чем в два раза – до 960 млн. рублей. При этом оба основных акционера готовы и в дальнейшем совместно способствовать развитию бизнеса РОСНО, поддерживая инвестиционные проекты менеджмента, направленные на достижение стратегических целей компании.

В прошлом году компании удалось вплотную подойти к началу реализации приоритетных для ее стратегического развития проектов, среди которых: долгосрочное страхование жизни, управление активами, развитие агентской сети и альтернативных каналов продаж, качественное совершенствование систем ИТ и актуарной работы.

Динамика развития РОСНО в 2003 году позволяет нам надеяться на успешное продолжение деятельности нашей компании как лидера российского страхового рынка.

Председатель Совета директоров ОАО «РОСНО»
Леван Васадзе



В 2003 году мы продолжали добиваться достижения намеченных целей.

Переход на международные стандарты финансовой отчетности, изменение структуры страхового портфеля, эффективная оптимизация бизнес-процессов, оперативная выработка качественных управленческих решений, как на уровне компании, так и на уровне акционеров, позволили нашим клиентам сотрудничать с финансово устойчивой компанией и получать новейшие страховые продукты по оптимально выверенным тарифам.

РОСНО продолжает сохранять свои лидирующие позиции на таких конкурентных сегментах, как личные виды страхования. Здесь прирост составил более 25%, а по ДМС рост портфеля достиг 22%. Хочу отметить особенный прорыв РОСНО в страховании «от несчастного случая». Даже, несмотря на относительно небольшой размер портфеля, он увеличился более чем на 81%, что является весьма показательным. Как и в прошлые годы, мы продолжили капитализацию компании. Собственные средства в 2003 году увеличились на 2,4% по сравнению с 2002 годом – до 1 млрд. 469 млн. рублей. Все это дало компании неоспоримое преимущество, а ее клиентам – ощущение надежности. В 2003 году было заключено 1 млн. 249 тыс. договоров страхования, что на 10% больше, чем в 2002 году.

Ответственность перед страхователями является нашим безусловным приоритетом. Все, что было достигнуто в 2003 году, на мой взгляд, говорит об одном: мы последовательно идем к тому, чтобы предоставлять своим клиентам настоящее страхование.

Наличие сильных акционеров – АФК «Система» и Allianz AG, их помощь и поддержка позволяют компании уверенно смотреть в будущее.

**Генеральный директор ОАО «РОСНО»
Леонид Меламед**